

INTERVISTA
GAL Basso Monferrato Astigiano

Progetto Mestieri tradizionali: conservazione, sviluppo e promozione

Intervistato Daniella

Ente/Impresa Daniella

Indirizzo

Asti

Settore

Telefono

Data

Intervistatore

Giudizio

INTERVISTATORE:

Quando è nata la sua azienda?

INTERVISTATO:

E' nata nel 96 e ci siamo trasferiti ad Asti nel 97. Noi siamo di Rocchetta Tanaro. Abbiamo acquistato questi locali in previsione di aprire questa attività, nel frattempo ci siamo ingegnati su cosa fare perché si voleva iniziare una attività artigianale nel campo della pasticceria però c'erano già ad Asti dei nomi molto importanti quindi si andava incontro a.. e abbiamo visto che la pasticceria secca non era ancora allora ci siamo dedicati alla pasticceria secca. Noi producevamo già una torta di nocciole che è la nostra specialità e abbiamo voluto anche differenziarci nella pasticceria, richiedono tempo, richiedono passione.

INTERVISTATORE:

Quindi era un suo patrimonio che ha trasferito nell'azienda e la strategia dell'azienda è un prodotto originale..

INTERVISTATO:

Cerchiamo di fare questo sì il nostro obiettivo è proprio di fare una cosa di nicchia anche se è molto difficile.

INTERVISTATORE

Mi ha incuriosito la mostarda. Come entra la mostarda?

INTERVISTATO:

La mostarda è una tradizione molto antica del nostro paese, della nostra zona e soprattutto nel nostro paese c'è una cultura di questo prodotto molto.. tutti a casa la fanno e anche noi abbiamo voluto cimentarci in questa cosa perché quando una cosa ti piace già a te cerchi di trasmettere..

INTERVISTATORE:

Quindi tradizione proposta in modo contemporaneo..

INTERVISTATO:

Certo cerchiamo di mantenere le vecchie..

INTERVISTATORE:

È una cosa a sé?

INTERVISTATO:

E' una cosa a sé e si vende in vasetti però entra anche nella nostra pasticceria il biscottino di pasta di meliga e mostarda.

INTERVISTATORE:

Quindi l'attività è stata finanziata interamente da lei? E' stato un suo sforzo personale, comprare i locali, i macchinari..

INTERVISTATO:

Si siamo in due, siamo io e la Raffaella e abbiamo fatto un connubio di nomi con Daniella, ecco perché nocciola così abbiamo voluto scherzare su queste due elle.

INTERVISTATORE:

Aiuti tipo finanziamenti tipo artigiancassa?

INTERVISTATO:

Sì, noi solo con artigiancassa,

INTERVISTATORE:

Quindi vi siete rivolti all'associazione artigiana per avere un supporto per..

INTERVISTATO:

Sì si senò non riuscivamo a.. abbiamo acquistato i locali, abbiamo acquistato i macchinari, successivamente abbiamo acquistato degli altri locali..

INTERVISTATORE:

Quindi è un'attività che ha un suo successo..

INTERVISTATO:

E insomma abbastanza sì, le soddisfazioni sono tante, le spese anche però insomma, cerchiamo di resistere.

INTERVISTATORE:

Partecipate a manifestazioni pubbliche tipo fiere?

INTERVISTATO:

Quando possiamo sì

INTERVISTATORE:

E vi danno dei risultati..

INTERVISTATO:

Prima sì, adesso un po' meno secondo noi va un pochettino perdendosi..

La novità iniziale poi comunque è in un periodo di lavoro per noi molto intenso, non si riusciva neanche più a gestire.. una persona doveva proprio stare via una settimana e qua c'era lavoro e il lavoro si concentra proprio in quel periodo lì da settembre a dicembre noi serviamo principalmente i negozi lavoriamo anche al minuto negozi tipici, specializzati..

INTERVISTATORE:

In Asti o anche fuori provincia?

INTERVISTATO:

In Asti proprio niente, in Asti ci siamo noi e la gente preferisce, abbiamo provato a presentarci in alcuni posti però la gente è propensa a venire direttamente dal produttore, va bene così tanto noi abbiamo il mercato su Milano e spediamo in tutta Italia ormai abbiamo la nostra clientela che telefona.

INTERVISTATORE:

Per la promozione dei vostri prodotti come fate?

INTERVISTATO:

Fiere, le manifestazioni, ci siamo fatti conoscere, non abbiamo mai speso soldi in pubblicità vera e propria ma abbiamo speso sempre in materie prime insomma offrendo sempre le nostre cose che è il modo migliore per vendere secondo me.

INTERVISTATORE:

Prospettive per il futuro, immediato?

INTERVISTATO:

Prospettive, mantenere un prodotto di qualità e non è facile perché i costi sono molto alti perché è un prodotto molto buono insisto nella materia prima buonissima e quindi con costi.. e in questo periodo di crisi mantenere questi costi che sono un po' più elevati degli altri perché se vuoi dare un prodotto buono devi..

INTERVISTATORE:

I rapporti con la Regione.. ha avuto rapporti, contatti?

INTERVISTATO:

Non più di tanto.

INTERVISTATORE:

Lei pensa che possa avvenire tramite le associazioni di categoria?

INTERVISTATO:

Sì penso possa essere utile, sicuramente, se ci sono degli aiuti secondo me possiamo andare avanti. Diciamo che alcuni articoli sui giornali ci hanno aiutato proprio tantissimo

INTERVISTATORE:

Su quali giornali?

INTERVISTATO:

Abbiamo avuto dunque mah diversi uno di questi è stato Vera che ci ha fatto questo articolo poi adesso deve uscire un articolo su .. ci sono state diverse segnalazioni così, soddisfacenti ecco. Insomma una buona pubblicazione.. senza esser noi a cercare.

INTERVISTATORE:

Certo che essendo in due. Avete dipendenti anche?

INTERVISTATO:

Sì, avevamo due dipendenti, adesso ne abbiamo uno, uno si è licenziato adesso dovremo assumerne un altro..

La struttura aziendale è piccola quindi.. è piccolo proprio il locale.