

IINTERVISTA
GAL Basso Monferrato Astigiano

Progetto Gal Basso Monferrato Astigiano
Intervistato Massimo Villata
Ente/impresa La falegnameria
Indirizzo Via Marconi 75 Castelnuovo Don Bosco
Telefono 011 9876218
Settore legno
Data 18/feb/2003
Intervistatore Roberto Zucca
Giudizio Sufficiente

INTERVISTATORE:
Come nasce questa azienda?

INTERVISTATO:
Questa è una azienda familiare, la proprietà è composta da me e mia moglie e l'azienda venne fondata da mio padre nel 1958, dapprima come mobiliere anche se in verità a quel tempo il falegname faceva un po' di tutto...

INTERVISTATORE:
Anche il bottaio?

INTERVISTATO:
No anche se si faceva di tutto poi in seguito si è specializzato in serramenti e adesso con l'ausilio di più dipendenti facciamo porte in stile tradizionale con i chiodi di legno anche se oggi le colle sono più che sufficienti il chiodo rimane un fattore estetico come l'accuratezza delle finiture "all'antica" per togliersi da un prodotto standard e cercare di mantenere un qualcosa di tradizionale.
Alcuni accorgimenti più contemporanei vengono messi ad esempio nelle serrature come ad esempio queste maniglie con la molla che in realtà una volta non c'erano cercando di mantenere lo stile abbinato alla funzionalità.

INTERVISTATORE:
Quanti dipendenti avete?

INTERVISTATO:
Adesso abbiamo tre dipendenti, fino a qualche anno fa eravamo solo io mia moglie mio papà e un operaio ma adesso con il pensionamento di mio papà e il passaggio di proprietà che è avvenuto nel 1998...

INTERVISTATORE:
Quali sono i prodotti tipici della vostra produzione?

INTERVISTATO:
Serramenti, porte interne e cucine

INTERVISTATORE:
Quale è la vostra clientela?

INTERVISTATO:
Soprattutto privati.

INTERVISTATORE:

In quale area si trova la vostra clientela?

INTERVISTATO:

Soprattutto Torino e provincia e poco nell'Astigiano anche per la prossimità geografica con il capoluogo.

INTERVISTATORE:

Come avviene l'acquisizione della clientela?

INTERVISTATO:

Tanti passaparola fra i clienti e poi collaborazione con architetti imprese di costruzione.

INTERVISTATORE:

Avete un catalogo prodotti?

INTERVISTATO:

Lo vorrei fare ma attendo il trasferimento nella nuova sede che abbiamo acquisito e che stiamo rimodernando, ho già l'album delle foto ma non come desidererei...

INTERVISTATORE:

potrebbe occuparsi del suo catalogo una Agenzia come AG.I.RE...

INTERVISTATO:

Sì, come già mi dicevano in occasione dell'intervista per il portale informatico, all'occorrenza ci si potrà rivolgere all'Agenzia.

INTERVISTATORE:

Utilizzate tecnologie informatiche come Personal Computer, sito web ecc.?

INTERVISTATO:

Per adesso solo con il portale della Regione mentre prima no.

INTERVISTATORE:

Su cosa si basa la competitività della vostra azienda?

INTERVISTATO:

La cura del prodotto, lavorazione su misura e flessibilità nell'offerta dal serramento all'arredo come finestre centinate, a tutto sesto ad infissi fuori squadra il tutto coadiuvato da tecnologie avanzate come il pantografo a controllo numerico

INTERVISTATORE:

Siete un'azienda "giovane" che sta investendo sul futuro...

INTERVISTATO:

Sì abbiamo appena acquistato un'antica fabbrica di mobili in giunco che stiamo ristrutturando...

INTERVISTATORE:

L'acquisto della materia prima dove avviene?

INTERVISTATO:

In ambito locale, forse con il portale potremo venire in contatto con nuove realtà.

Ci avevano contattati dall'Olanda per eventuali forniture all'estero ma non abbiamo mai capito la bene la natura dell'offerta...

INTERVISTATORE:

Eseguite lavorazioni conto terzi?

INTERVISTATO:

A volte sì, come per il magazzino di legnami ASTI GERBY da cui ci approvvigioniamo di legname e presso il quale abbiamo lasciato in esposizione una finestra così con la loro intermediazione abbiamo fatto alcune grosse forniture ad imprese edili.

INTERVISTATORE:

Quali sono le relazioni che avete con le istituzioni quali Regione, Comune ecc.

INTERVISTATO:

Giudico positive le iniziative che consentono di partecipare alle fiere come quella di Asti organizzata da Confartigianato e con lo stand dell'Eccellenza Artigiana e altre iniziative espositive della Regione a prezzi agevolati che aziende piccole come noi avrebbero difficoltà ad accedere mentre con l'aiuto della Regione abbiamo potuto accedere a iniziative rivolte verso l'Esterno:

INTERVISTATORE:

Partecipate alla vita delle Associazioni di categoria?

INTERVISTATO:

Sì, partecipiamo attivamente alla vita di Confartigianato, partecipiamo alle riunioni siamo interessati anche ai servizi di tipo amministrativo.

INTERVISTATORE:

Come giudica il riconoscimento dell'Eccellenza Artigiana?

INTERVISTATO:

Non solo come premio ma come riconoscimento alla professionalità.

INTERVISTATORE:

E' a conoscenza della Agenzia AG.I.RE?

INTERVISTATO:

Sì, con l'intervista per il portale informatico.

Credo sia una iniziativa che possa dare dei risultati anche perché è garantita da un' ente come la Regione.